|  |
| --- |
| **BATI AKDENİZ İHRACATÇILAR BİRLİĞİ EĞİTİM KONU BAŞLIKLARI ANKETİ** |
|
| **Ankete Katılan Firma Unvanı:** |
| **Sektörü** |
| **Firma Yetkilisinin Adı Soyadı/Unvanı** |
| **Telefon Numarası:** |
| **e-posta adresi:** |
| **EĞİTİM KONU BAŞLIKLARI** | **TERCİH** |
| Aile Şirketlerinde Yönetim Ve Kurumsallaşma İle Yönetim Becerilerini Geliştirme |   |
| Ar-ge Merkezi Yönetimi Ve Firmalara Sağlayacağı Fırsatlar Eğitimi |   |
| Dalgalı Piyasalarda Risk Yönetimi ve Korunma Semineri |   |
| Depo ve Stok Yönetimi Eğitimi |   |
| Devlet Yardımlarında E-imza ve KEP Üzerinden Başvuru ve Bilgilendirme Semineri |   |
| Dış Ticarette İngilizce Yazışma Uygulamaları |   |
| Dış Ticarette Ödeme ve Teslim Şekilleri - INCOTERMS |   |
| Dijital Dünyada ve Sosyal Medyada İmaj Yönetimi |   |
| Ekonomi Bakanlığı Dış Ticaret Seminerleri |   |
| E-Ticaret Yönetimi |   |
| Etkin Planlama ve Zaman Yönetimi Eğitimi |   |
| Eximbank Bilgilendirme Toplantısı |   |
| Finansçı Olmayanlar için Finans Eğitimi |   |
| **Fuarlarda Fark Yaratmak Semineri**Fuarlarda yeni trendler nelerdir? Farklılaşmak için neler yapılmalı? Fuar performansını artırmak için nelere dikkat edilebilir?Fuar öncesi, sırası ve sonrasında yapılması gerekenler nelerdir? |   |
| Fütürist Bakışla Mega Trendler Semineri |   |
| **Gümrük İşlemlerinde Kolaylaştırmalar Semineri**Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması, YYS Süreci ve Denetimi, E-Ticaret ve Sonradan KontrolGümrük Beyannamesi Uygulama ve Mevzuat Hükümleri |   |
| Gümrükte Hukuki ve Cezai Sorumluluklar Alınması Gereken Önlemler |   |
| Hedef Pazarda Müşteri Bulma Eğitimi |   |
| İhracatta Devlet Destekleri |   |
| İhracatta Dijitalleşme Eğitimi |   |
| İhracatta KDV İadesi |   |
| İhracatta Tahsilat Riski, Sevk Sonrası Eximbank ve Faktoring Fonlama İmkanları |   |
| İş Yaşamında Profesyonellik Eğitimi |   |
| Kişisel Performans ve Zaman Yönetimi |   |
| Kişisel Verilerin Korunması Hukukuna Uyum |   |
| Kurumsal Sosyal Medya Yönetimi  |   |
| Mali Tablolar Analizi ve Uygulamaları |   |
| Menşe; Menşe ve Dolaşım Belgeleri |   |
| Müşteri İlişkileri ve Şikayet Yönetimi |   |
| Pazarlama İletişimi Eğitimi |   |
| Profesyonel Ekip yönetimi |   |
| Profesyonel iş ağı geliştirme/Business Networking |   |
| Reklam Stratejileri Geliştirme ve Yönetme Eğitimi |   |
| Satış Sonrası Hizmetler |   |
| Smart and Small TalkProfesyoneller için akılcı ve Kısa Konuşma Sanatı Eğitimi |   |
| Stratejik Yönetim Becerileri Eğitimi  |   |
| Şirketlerde İhracat Verimliliğini Geliştirme Uygulamaları Eğitimi |   |
| Türk Eximbank Döviz Kuru Forward İşlemleri |   |
| Türk Eximbank Kredileri ve Dış Ticaretin Finansmanı  |   |
| Uluslararası Pazar ve Piyasa Araştırması |   |
| Yeni Ürün ve Yeni Pazarlarda İş Modellemesi |   |
| Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü (YYS) ve Sağladığı Kolaylıklar Semineri  |   |
| Zaman Yönetimi Eğitimi |   |
| Diğer Konular:1-2-3-……. |   |